



Pour de plus amples informations, veuillez contacter :
Marianne Quentin, Responsable relations presse et publications
SunGard global trading business
Tél: 01.53.40.43.98
marianne.quentin@sungard.com

SunGard lance Valdi, une nouvelle gamme de solutions de négociation dans le cadre de sa stratégie mondiale de trading

Paris, 20 avril 2010 – SunGard a lancé Valdi, une nouvelle gamme de solutions de négociation à destination des courtiers, grâce à laquelle la société projette, dans le cadre de sa stratégie mondiale, de devenir un fournisseur neutre et incontournable de solutions intégrées de traitement des transactions et de *compliance**. La gamme Valdi permettra aux courtiers de négocier de multiples classes d'actifs et d'accéder à de nouvelles liquidités pour assurer leur croissance tout en maîtrisant leurs coûts. Avec Valdi, ils pourront gérer leurs ordres à l'échelle mondiale, accéder directement aux marchés, être en conformité avec les règlements financiers locaux et bénéficier de solutions de liquidité et de services hébergés.

La stratégie de SunGard consiste à aider les *traders* à renforcer leur compétitivité, en leur donnant la capacité de négocier plusieurs classes d'actifs tout en réduisant leurs coûts par le biais de l'intégration des services de liquidité et des solutions de compensation et *compliance*. Dans la première phase de son déploiement mondial, SunGard a lancé Valdi OMS, un système de gestion des ordres, sur les marchés américains et Valdi Liquidity Solutions, des solutions hébergées de routage des ordres et de liquidité, en Europe.

Raj Mahajan, Président de la division Trading de SunGard, a déclaré : « Notre stratégie consiste à aider les courtiers à générer de nouveaux revenus et à évoluer habilement et de manière économique dans l'environnement de *trading* mondial. Valdi vient soutenir cette stratégie en apportant un système OMS intégré et des technologies d'exécution, ainsi que des informations en temps réel sur les activités de négociation multi-instruments et sur les données de risque et de position. En outre, Valdi met l'accent sur les modèles de distribution en mode ASP [*Application Service Provider*] et les services hébergés, répondant ainsi aux besoins de nos clients en matière de déploiement accéléré sans maintenance continue, ce qui leur permet de se concentrer sur la génération de revenus et leur cœur de métier. »

Selon Derek Penn, *Managing Director* de Pershing LLC (une société de BNY Mellon), « Les courtiers sont soumis à de nombreuses pressions pour trouver des solutions leur permettant de réaliser des économies d'échelle, d'accéder à une liquidité complète et d'identifier de nouvelles opportunités de revenu. Avec Valdi, l'approche de SunGard permettra à Pershing de mieux servir ses clients du fait d'une transparence accrue, d'une meilleure gestion des coûts et d'un accès à l'un des plus grands réseaux du monde. »

Le nouvel OMS Valdi est un système intégré en mode ASP de gestion des ordres, des exécutions et des risques pour les actions et options sur les marchés américains. Il est équipé des fonctionnalités d'accès aux pôles de liquidité, de *trading* d'options cotées et de gestion du risque d'Assent et MicroHedge, qui sont désormais connues sous les marques Valdi Liquidity Solutions et Valdi Options Solutions. Le nouvel OMS Valdi comprend les meilleurs composants des systèmes de gestion des ordres Brass et GL. À noter que SunGard continuera à proposer à ses clients l'assistance technique pour son système OMS Brass.

En Europe, SunGard a lancé ses nouveaux services hébergés, Valdi Liquidity Solutions, grâce auxquels les courtiers peuvent bénéficier d'un routage sophistiqué et neutre des ordres et d'un *trading* algorithmique, ce qui élargit GL Stream, l'offre mondiale de SunGard en matière d'accès aux marchés à faible latence et en mode ASP. Avec les solutions hébergées de Valdi, les clients ont un nouveau moyen de gérer leurs coûts et de réduire la charge technologique et opérationnelle grâce à la fourniture de la technologie de *trading* par le biais d'un service géré, le tout conjugué à un modèle de paiement fondé sur les transactions, ce qui réduit l'investissement de départ et les coûts de maintenance technologique continue.

La gamme Valdi vient compléter la solution de contrôle des positions de SunGard, Front Arena, qui est utilisée par les clients ayant besoin d'une infrastructure dédiée pour gérer les processus allant de l'exécution au règlement des ordres sur les marchés des capitaux.

Yassine Brahim, Président de la division Global Trading de SunGard, a ajouté : « Les services Valdi Liquidity Solutions de SunGard fournissent à nos clients un point d'accès unique à la liquidité disponible sur le marché européen, leur procurant ainsi la meilleure exécution [*Best Execution*], un accès direct aux marchés très performant, un routage sophistiqué des ordres, des algorithmes et des services de compensation et de règlement. La prestation de ces services dans un environnement hébergé permettra à nos clients d'accroître leurs activités tout en gérant mieux les coûts de l'environnement de *trading* créé après l'entrée en vigueur de la directive MiFID. »

* En conformité aux règlements financiers locaux

À propos de la gamme Valdi de SunGard

Avec la gamme Valdi de SunGard, les *traders* d'actions, de contrats à termes, d'obligations et d'options ont accès à des solutions de négociation multi-instruments, front-to-back et de gestion du risque sur 110 marchés répartis dans le monde entier. Les solutions de *trading* mondial Valdi prennent en charge l'intégralité du cycle de négociation, ce qui comprend des systèmes intégrés de gestion des opérations et des ordres, des services d'exécution, de gestion du risque, de *compliance*, de compensation et de règlement. Comme elles sont reliées au réseau international de SunGard, ces solutions de *trading* permettent aux clients de réduire la latence et d'améliorer leur performance et leur exécution sur de multiples plateformes, instruments et zones géographiques.

À propos de SunGard

SunGard est l'un des leaders mondiaux des logiciels et des services informatiques. SunGard emploie plus de 20 000 personnes et répond aux besoins de plus de 25 000 clients répartis dans plus de 70 pays. SunGard fournit des logiciels et des solutions informatiques pour les institutions financières, le secteur éducatif et le secteur public. SunGard propose également des services de reprise d'activité après sinistre, une prise en charge complète des services informatiques, des services de conseil en disponibilité de l'information et des solutions de gestion de la continuité de l'activité. Générant un chiffre d'affaires de plus de 5 milliards USD, SunGard occupe le 435^{ème} rang du classement Fortune 500 et représente la plus importante société de logiciels et de services aux entreprises à capitaux privés sur la liste de Forbes consacrée aux sociétés privées.

Pour plus d'informations, visitez www.sungard.com

Les services d'exécution et de compensation au Royaume-Uni et en Europe sont fournis par SunGard Global Execution Services Limited, une société agréée et régie par la Financial Services Authority * Immatriculée en Angleterre et au Pays de Galles sous le numéro 3127109 * Siège social : 25 Canada Square, London E14 5LQ, Royaume-Uni.

Les produits et services de courtage sur le marché américain sont fournis par Assent, LLC, société membre de FINRA/SIPC.